

Radni listić/ zadatak 1.

USLUGE I SAVJETI U POSLOVODSTVU

TRANSPORT

FINANCIRANJE

PREUZIMANJE RIZIKA

KUPNJA I FORMIRANJE ASORTIMANA

PRETOVAR ROBE

PRODAJA I PROMOCIJA

TRŽIŠNE INFORMACIJE

SKLADISTENJE

Veletrgovac ima puno više kontakata nego sami proizvođač, a i kupac više vjeruje veletrgovcu nego nekom proizvođaču u Kini.

Veletrgovci odabiru različite vrste robnih skupina i tako nude širok već formirani asortiman i štede trgovcu na malo velik posao.

Trgovci na malo ne mogu transportirati prevelike količine robe dok veletrgovci imaju puna prijevozna sredstva i na taj način štede svojim kupcima.

Veletrgovci trgovcima na malo smanjuju troškove zaliha i rizika držanja robe na skladištu.

Veletrgovci su smješteni bliže prodavaonicama od samih proizvođača.

Veletrgovci često svojim kupcima odobravaju kredite.

Kupnjom robe, veletrgovci preuzimaju na sebe odgovornost oštećenja, kvarenja i sl.

Veletrgovci imaju više informacija o novim proizvodima i konkurenciji.

Usavršavanjem prodajnog osoblja, pomaganjem pri uređenju izloga, dodatnim tehničkim uslugama ili dodatnom edukacijom, veletrgovci uvelike pomažu trgovcima na malo.

Izradila: Ivana Prezzi, dipl.oec.